

Parcours créateur et porteur de Projet

Coaching professionnel individuel





OBJECTIFS

- Identifier et développer une idée d'entreprise innovante grâce à une étude de marché approfondie.
- Concevoir un business model solide intégrant une stratégie financière, une proposition de valeur et une analyse de modèle économique.
- Choisir la structure juridique optimale et comprendre les obligations légales associées.
- Développer une stratégie de communication et de marketing digital efficace.
- Identifier des sources de financement adaptées et préparer les démarches pour les obtenir

PUBLIC

- Porteurs de projet, créateurs d'entreprise et repreneur souhaitant structurer leur idée
- Toutes personnes souhaitant valider et formaliser son projet entrepreneurial

MODALITES DE MISE EN OEUVRE

- Durée totale: 6 jours (soit 36h)
- Modalités: présentiel, distanciel ou blended learning
- Conditions d'inscription: ouvert à tous les porteurs de projet

Programme détaillé:

Module 1: Introduction à l'entrepreneuriat (6 heures)

- **Objectifs:** Comprendre les fondamentaux de l'entrepreneuriat et développer une posture entrepreneuriale.

Activités principales:

- Introduction aux concepts clés de l'entrepreneuriat.
- Exploration des motivations et des compétences entrepreneuriales.
- Techniques de génération et d'évaluations d'idées d'affaires.

Outils et supports: exercices de brainstorming, grilles d'évaluation d'idées, fiches pratiques.



Module 2: Etude de marché et validation du projet (6 heures)

- **Objectifs:** Réaliser une étude de marché complète pour valider la faisabilité du projet.

Activités principales:

- Analyse des besoins clients et segmentation du marché.
- Analyse des concurrents et des tendances du secteur.
- Construction d'un positionnement différencié.

Outils et supports: Matrice SWOT, modèle PESTEL, questionnaire d'études de marché.

Module 3: Business Model et planification (12 heures)

- **Objectifs:** Concevoir un business model performant et un plan d'action structurant.

Activités principales:

- Utilisation du Business Model Canvas pour définir la proposition de valeur, les segments clients et les flux de revenus.
- Élaboration d'un plan financier prévisionnel.
- Identification des ressources et les partenaires clés.

Outils et supports: modèles de Business Model Canvas, simulateurs financiers, fiches ressources.



Module 4: Stratégie de communication et pitch (6 heures)

- **Objectifs:** Préparer une stratégie de communication et réaliser un pitch convaincant.

Activités principales:

- Construction d'une stratégie marketing et d'un plan de communication digital.
- Préparation et pratique du pitch entrepreneurial.
- Feedback sur la présentation

Outils et supports: canavas de pitch, outils de présentation (PowerPoint, Canva), guides stratégiques.

Module 5: Accès au financement (6 heures)

- **Objectifs:** Identifier et accéder aux sources de financement adaptées.

Activités principales:

- Exploration des options de financement (banques, investisseurs, crowdfunding).
- Construction d'un dossier de demande de financement
- Préparation des rendez-vous avec des financeurs

Outils et supports: modèles de business plan financier, plateformes de crowdfunding, fiches pratiques.



MÉTHODES PEDAGOGIQUE

- Ateliers pratiques et interactifs.
- Exercices de mise en situation et jeux de rôle.
- Supports d'apprentissage digitaux et fiches outils.

MODALITES D'EVALUATION

- Evaluation Intermédiaires: exercices pratiques à la fin chaque modules
- Evaluation Finale: présentaion d'un projet entrepreneurial complet devant un jury.

RESULTATS ATTENDUS

- Un business model chiffré complet et précis.
- Une Stratégie de communication adaptée.
- Une préparation structurée pour accered au financement.
- Une confiance renforcée dans la capacité à entreprendre.

Prix: 5990 Euros



UNE ÉQUIPE DE PROFESSIONNELS DE DANS L'ACCOMPAGNEMENT A LA CREATION D'ENTREPRISE

MISSION

Chez Quinte & Sens, nous nous spécialisons dans la création de parcours de formation personnalisés visant à favoriser la création d'entreprise et les compétences.

Notre approche unique combine des méthodes pédagogiques innovantes avec un accompagnement individualisé, permettant à chaque participant de réaliser son potentiel maximal.

Nous nous engageons à transformer les aspirations en compétences tangibles, préparant ainsi nos apprenants à exceller dans leur domaine respectif avec confiance et expertise.

CONTACT



doris.bounan@quinteetsens.org



06 22 64 14 32



<https://quinteetsens.org/creation-dentreprise/>